



VINS & VENTES

VINS&VENTES

conseil, formation & accompagnement opérationnel en commerce
/ marketing / stratégie

clients : Chefs d'entreprises TPE / PME (production, négoce, fournisseur)

Fabrice CHAUDIER

06 15 07 26 67

vinsetventes@gmail.com

<https://fabricechaudier.fr>

Lormont (33)

Il répond aux besoins suivants

Réunions participatives ; formation interentreprises ou au sein de votre seule structure :

- > outils,
- > méthodes et techniques de négociation,
- > stratégie marché.

Une analyse des besoins de chacun permet d'individualiser le contenu et aux participants de repartir avec des solutions à appliquer claires, adaptées, efficaces.

Accompagnement & conseil sur le moyen / long terme et suivi personnalisé :

- > bilan de votre activité,
- > formalisation des choix et des outils de vente comme de marketing,
- > suivi pour assurer la réalisation de vos objectifs, votre autonomisation.

La comparaison avec l'œnologue me semble pertinente : il aide tout au long de la vie, même les excellents vignerons : je suis votre œnologue de la vente et du marketing qui travaille le commerce à vos côtés.